High Impact Presentations

Pernahkah Anda menghadapi tantangan ini:

- Mempersuasi pelanggan untuk membeli produk baru
- Mendorong karyawan untuk merangkul inisiatif perubahan besar
- Menghindari peluang yang terlewat karena presentasi yang tidak efektif
- Kegugupan karyawan di hadapan manajemen senior
- Mendesak pesaing untuk terlibat dalam usaha kolaboratif

Bagaimana perusahaan berhasil mengubah tantangan komunikasi semacam itu menjadi keuntungan bagi bisnis?

Dale Carnegie Training® mengetahui jawabannya.

Kami memberdayakan karyawan untuk berkomunikasi dengan berani dengan membantu mereka belajar untuk dengan percaya diri berinteraksi dengan audiens manapun. Peserta akan belajar mengembangkan keterampilan, sikap, dan perilaku penting yang membedakan komunikator yang hebat.

Kelasnya kecil. Lingkungannya mendukung. Latihannya intens. Dan hasilnya luar biasa. Ini adalah pengalaman yang membuat perbedaan nyata dalam hasil bisnis. Anda akan melihat keuntungan dalam komunikasi yang lebih baik, citra perusahaan yang semakin baik, peningkatan penjualan produk, layanan, dan keuntungan.

Yang Disarankan Mengikuti Pelatihan Ini

Semua orang yang sudah memiliki pengalaman berbicara di depan umum. Hal ini sangat berguna bagi eksekutif yang berbicara di depan kelompok, tim penjualan dan siapa saja yang bertemu dengan audiens. Ini adalah pelatihan keterampilan presentasi tingkat lanjut dan tidak disarankan bagi mereka yang baru belajar berbicara di depan umum.

High Impact Presentations

Sasaran dari pelatihan ini:

- Menjadi lebih natural dan rileks
- Merencanakan dan menyusun presentasi yang profesional
- Mengkomunikasikan ide dengan jelas dan berwibawa
- Menciptakan dan menjaga kesan pertama yang positif
- Menjual ide dan menginspirasi orang lain

APA YANG DIKATAKAN ALUMNI

Oke banget. Saya jadi lebih PD dalam presentasi, saya juga lebih bisa menyesuaikan diri saya saat presentasi menyesuaikan dengan audiens saya, saya bisa memilih gaya presentasi, yang pasti jadi lebih PD dan rileks saat presentasi.

(Graduate from Design Agency)

Belajar cara berpikir dan menulis sehingga pada saat menyampaikan informasi *key point* akan sampai langsung ke audiens.

(Graduate from Digital Marketing Industry)

Yang Akan Dibahas:

- Menciptakan kesan pertama yang positif
- Meningkatkan kredibilitas
- Memotivasi audiens lain untuk bertindak
- Mempresentasikan informasi kompleks ke dalam bahasa yang sederhana
- Menjawab pertanyaan dalam situasi yang menekan
- Menginspirasi audiens untuk melakukan perubahan
- Mempresentasikan laporan ke atasan
- Mempresentasikan ide mengenai kepuasan pelanggan

JADWAL HIGH IMPACT PRESENTATIONS:

Selasa-Kamis, 23-25 Januari 2024
08.00–17.00 WIB

INVESTASI:
Rp8.500.000,-

Dale Carnegie Indonesia®
Jl. Paus No. 84 A, Rawamangun - Jakarta 13220
Phone : 021 - 489 2737 | Fax : 021 - 489 6926
info@dalecarnegie.co.id www.dalecarnegie.co.id

Dale Carnegie | 111 years