

Training Program Course Outline

"Mindfulness and Stressful management: The Art of Controlled Relaxation"

เปลี่ยนชีวิตของคุณ ด้วยพลังของสมาธิ

The Silva Method

วิทยาศาสตร์ทางจิต อันดับ1 ของโลก

Public Course

เป็นการเรียนแบบ 1 วันเต็ม คอร์สนี้ออกแบบมาเพื่อให้ผู้เข้าเรียนให้รู้จักเทคนิคและแนวทางปฏิบัติในการเจริญสติ การผ่อนคลาย ความเครียดที่สามารถใช้ในชีวิตประจำวันเข้ากับวันทำงานได้อย่างราบรื่น เพื่อปรับปรุงการโฟกัสในการทำงาน ลดความเครียด และส่งเสริมสภาพแวดล้อมการทำงานเชิงบวกอย่างมีประสิทธิภาพ ผ่าน Silva Mind Method ซึ่งเป็นวิธีการจากฝั่งอเมริกาที่ได้รับการพิสูจน์มาแล้วมากกว่า 1 ล้านคนว่าใช้ได้ผลในการเจริญสติในการทำงาน และผ่อนคลายลดความเครียด

เข้าไปดูข้อมูลเพิ่มเติม และหลักฐานพิสูจน์ความสำเร็จได้ที่ <https://silvamethodthailand.com/>

ผู้เข้าเรียน

พนักงานที่ทำงานได้ในทุกตำแหน่ง ไปถึงผู้จัดการ ผู้บริหาร โดยเฉพาะผู้ทำงานต้องใช้สมอง ใช้ความคิดเยอะที่ต้องการวิธีที่จะบริหารจัดการความเครียด และผ่อนคลายมากขึ้นในการทำงาน ในขณะที่ยังคงมีประสิทธิภาพการทำงานในระดับที่สูง

จำนวนผู้เรียนไม่ควรเกิน 30 คนต่อคลาส เพื่อให้ได้ประสิทธิภาพสูงสุดในการสอน

จุดประสงค์

เมื่อเรียนจบหลักสูตรแล้วผู้เข้าเรียนควรจะได้ในสิ่งต่อไปนี้

- เรียนรู้กฎพื้นฐานของการทำงานของสมองและจิตใจ เพื่อที่จะนำไปใช้ในเจริญสติ และการผ่อนคลายความเครียด
- ขั้นตอนการฝึกฝนด้านจิตใจในการเจริญสติ การทำสมาธิตามแนวทางของ Silva Mind Method
- เรียนรู้วิธีการบริหารความเครียด ซึ่งจะมีผลต่อการนำไปใช้ในการทำงาน เช่น การแก้ปัญหาและการตัดสินใจ
- เรียนรู้วิธีการนอนหลับให้ได้มีประสิทธิภาพ ซึ่งคุณภาพการนอนหลับจะมีผลโดยตรงกับความเครียดในการทำงาน
- เรียนรู้วิธีการบรรเทาอาการการปวดหัวที่เกิดจากความเครียด โดยการใช้วิธีนั่งสมาธิแบบ Silva Mind Method
- เรียนรู้วิธีการที่จะมี Mindset สำหรับคนที่ประสบความสำเร็จสูงสุด และนำไปใช้ได้สำหรับการทำงานที่ดีขึ้น
- วิธีในการโฟกัสในการทำงาน และการโฟกัสในเป้าหมายการทำงาน
- วิธีเพิ่มความคิดสร้างสรรค์เพื่อช่วยค้นหาวิธีแก้ปัญหา และการตัดสินใจ โดยใช้สมาธิ การฝึกเจริญสติ

- ลดการ burn out ซึ่งเป็นสภาวะที่มีโอกาสเกิดขึ้นในการทำงานยุคปัจจุบัน ซึ่งถ้าลดได้ จะทำให้ประสิทธิภาพการทำงานโดยรวมของพนักงานดีขึ้น ลดการลาออก ลดการลาป่วยของพนักงานได้
- การส่งเสริมสภาพแวดล้อมการทำงานเชิงบวกอย่างมีประสิทธิภาพ

กำหนดการ 1 วัน (9:00 - 16:30)

วันที่ 1

9.00 – 9.30 น.	แนะนำหลักสูตร กฎพื้นฐานของการใช้งานสมองและจิตใจ การทำสมาธิกับ Mindfulness
9.30 – 10.30 น.	ประโยชน์ และขั้นตอนของการทำสมาธิตามแนวทางของ Silva Mind Method Workshop: วิธีบริหารจัดการความเครียด ลดการ burn out เข้าใจเกี่ยวกับการบริหารจัดการความเครียดผ่านการทำสมาธิ
10.30 – 10.45 น.	พักรับประทานอาหารว่าง
10:45 – 12:00 น	Workshop: ฝึกการทำสมาธิพื้นฐานแบบ Silva Mind Control เรียนรู้วิธีการนอนหลับอย่างมีคุณภาพ เรียนรู้วิธีการบรรเทาอาการปวดหัวที่เกิดจากความเครียด
12.00 – 13.00 น.	รับประทานอาหารกลางวัน
13.00 – 14:30 น.	เรียนรู้วิธีการที่จะมี Mindset สำหรับคนที่ประสบความสำเร็จสูงสุด วิธีการโฟกัสในการทำงาน และการโฟกัสในเป้าหมายการทำงาน Workshop: การฝึกสมาธิที่ช่วยในการสร้างนิสัยที่ประสบความสำเร็จ
14.30 – 14.45 น.	พักรับประทานอาหารว่าง
14.45 – 16.15 น.	ปัญหาที่อาจจะเกิดขึ้นในระหว่างทำงาน ขั้นตอนการแก้ไขปัญหา Workshop: วิธีแก้ปัญหา และการตัดสินใจ โดยใช้สมาธิ การฝึกเจริญสติ
16:15 – 16:30 น.	สรุปการเรียนรู้และตอบข้อซักถาม

หัวข้อเนื้อหาที่จะได้เรียน :

Step1: Learn Stress management Mindfulness & Art of controlled relaxation

- กฎพื้นฐานของการใช้งานสมองและจิตใจให้ได้ดีที่สุด
- เรื่องของจิตใจกับการบริหารด้านความเครียด
 - ถ้ามีความเครียดแล้วจะแก้ปัญหาคิดไม่ออก ตัดสินใจไม่ได้ วิธีการปลดปล่อยจิตใจให้คลายออก
 - การนอนหลับพักผ่อน จะมีผลต่อการตัดสินใจ เรียนรู้วิธีการควบคุมความเครียดอย่างรวดเร็ว
- การใช้พลังของการใช้การทำงานในระดับคลื่นสมอง Alpha ซึ่งเป็นจิตที่จิตใจผ่อนคลายและสงบที่สุด
- เข้าใจในภาษาของสมอง เพื่อนำไปใช้ด้านจิตใจ การตัดสินใจ การแก้ปัญหา

- ปรับตัวและเติบโตตามการเปลี่ยนแปลงของโลกยุคใหม่ เพื่อให้สามารถทำงานได้อย่างชาญฉลาดและดีขึ้น
- ฝึกฝนการใช้สมอง และจิตใจ โดยการนั่งสมาธิแบบ Silva Mind Method

Step2: Defining Mindset Paradigm Empowerment Effectiveness & Goal Setting

- วิธีการสร้างกรอบความคิดจากผู้ที่ประสบความสำเร็จสูงสุด
- กำหนดนิสัยที่ดีและไม่ดี ซึ่งมีผลต่อประสิทธิภาพของการทำงาน และการแก้ไขปัญหา
- วิธีในการควบคุมนิสัยในการทำงานของคนที่ประสบความสำเร็จ
- วิธีการกำจัดความคิดในแง่ลบต่อตัวเองที่มีผลต่อพฤติกรรมในการทำงาน
- การสร้างตั้งเป้า สร้างวิสัยทัศน์ในการทำงานของตัวเอง
- เรียนรู้วิธีที่จะโฟกัสในการทำงาน และคุณค่าของการบรรลุเป้าหมาย
- วิธีการใช้จิตใจ เพื่อควบคุม และใช้ในการบรรลุเป้าหมายต่อการแก้ไขปัญหาต่างๆ
- ฝึกฝนการใช้ goal setting จากสิ่งที่ได้เรียนมา

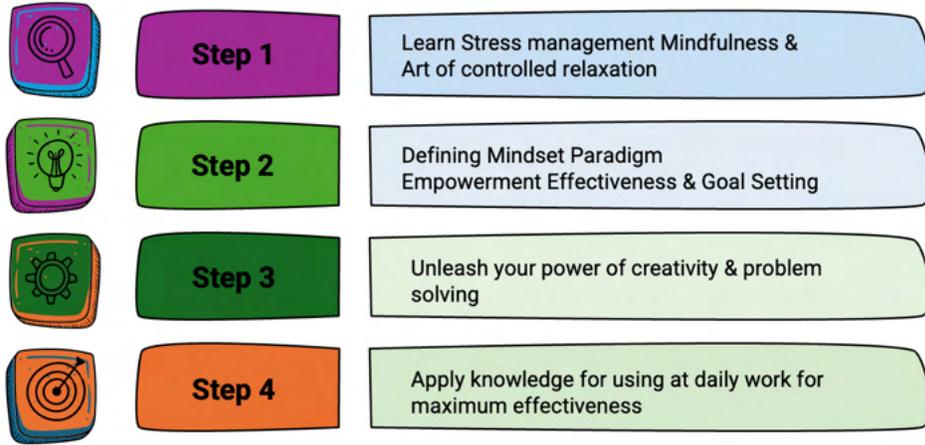
Step3: Unleash your power of creativity & problem solving

- การแก้ไขปัญหา และการตัดสินใจโดยใช้วิธีอย่างสร้างสรรค์
- การใช้จินตนาการสำหรับการแก้ไขปัญหา
- วิธีฝึกการใช้ญาณหยั่งรู้ (Intuition) ซึ่งมีอยู่ในตัวเราทุกคน เพื่อใช้ในการแก้ไขปัญหา และการตัดสินใจ
- วิธีการพัฒนาความจำ และพัฒนาจิตใจ ให้เชื่อมโยง ประสานสอดคล้องกันมากขึ้น
- เทคนิคกลไกการกระตุ้นและเทคนิคการแก้ปัญหา
- ฝึกฝนการใช้ความคิดสร้างสรรค์ในการแก้ไขปัญหา และการตัดสินใจ

Step4: Apply knowledge for using at daily work for maximum effectiveness

- การนำไปใช้เทคนิคที่หลากหลายของ Silva Mind Method เพื่อนำไปใช้สำหรับการผ่อนคลาย และการจัดการความเครียดที่เกิดขึ้นจากการทำงาน ลดการ burn out
- ศิลปะของ Mindfulness เหมาะสมสำหรับโลกยุคใหม่
- บทสรุปทั้งหมดของหลักสูตรนี้ ขึ้นตอนถัดไป และการบ้านให้ฝึกปฏิบัติ

Mindfulness and Stressful management: The Art of Controlled Relaxation



By Suppakorn Bunchua (Ajarn Tony)

Proof of success from Silva Mind Control Method

<https://www.silvamethod.com/about-silva-method>

ABOUT SILVA METHOD

**Evolve Over Time.
Thrive To Transform.
Achieve Your Dreams.**

The Silva Method firmly believes that the untapped potential residing within each human mind holds the catalyst for our next revolutionary breakthrough.

We have dedicated ourselves to meticulous research and collaboration for over five decades just to understand how to control your mind and thoughts and how mankind will get benefits out of it. Guided by scientists and a legacy of 50 years of collaboration, we strive to ignite the fire of The Silva Method Method in every individual worldwide.

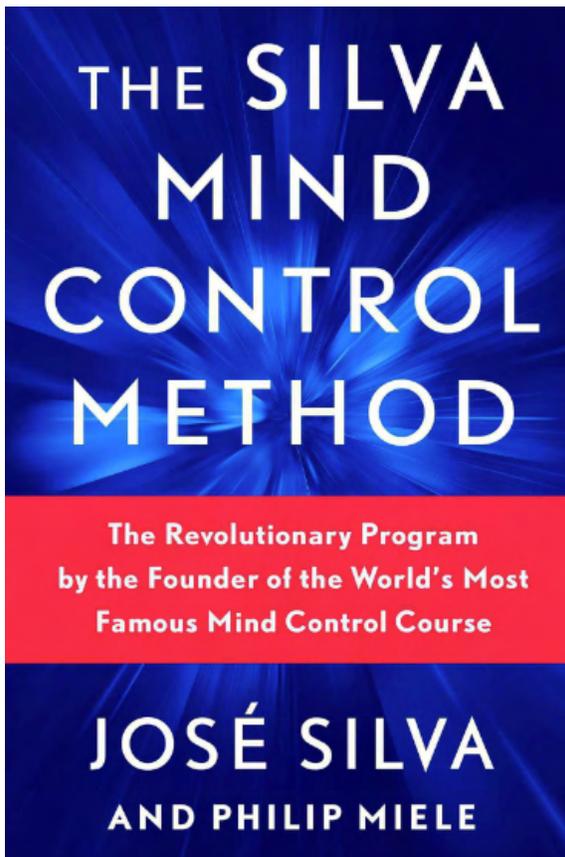
READY TO START




1000000+
Graduates


500+
Instructors


120+
Countries



**THE SILVA
MIND
CONTROL
METHOD**

**The Revolutionary Program
by the Founder of the World's Most
Famous Mind Control Course**

**JOSÉ SILVA
AND PHILIP MIELE**

WHAT MIND CONTROL HAS DONE FOR OTHERS...

- A marketing company used it and created 18 new products.
- 14 Chicago White Sox players used it and boosted their scores.
- Performing artists Vicki Carr, Carol Lawrence, and Loretta Swit have spoken about what Mind Control has done for them.
- Colleges and universities have used it to help students study less but learn more.

...MIND CONTROL CAN DO FOR YOU!

“When persons learn to function mentally at this deeper level, creativity is enhanced. Memory is improved and persons are better able to solve problems.”

—Clancy D. McKenzie, M.D., Director, Philadelphia
Psychiatric Consulting Service

“Highly recommended.”

—*Spiritual Studies Center Newsletter*

Example of complete certification



รูปแบบการเรียนรู้

- 30% วิทยาการนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา
- 70% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop , Brainstorm and Role play

สิ่งที่จะได้รับ

- เอกสารประกอบการเรียนลิขสิทธิ์จาก Silva International โดยแปลเป็นภาษาไทยแล้ว
- บันทึกวีดีโอการสอนทั้งคลาส ซึ่งจะส่งให้หลังจากฝึกอบรมเสร็จแล้ว
- ตั้ง Line group สำหรับการคำถามของนักเรียน หลังจบคลาสภายใน 30 วัน

ประวัติวิทยากร

อ.ศุภกร บุญเจือ (อ.โทนี่)

[Certified Silva Method Instructor in Thailand](#)



[Silva Method Meditation](#) training offer dynamic meditation courses that will change the way you feel, think, and live. Now, It can be delivered by Thai instructor in Thai language and Thai student manual.

อ.โทนี่ จบการศึกษาระดับปริญญาตรี คณะวิศวกรรมศาสตร์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย และในระดับปริญญาโท คณะการจัดการเทคโนโลยี สาขาสหเทศ มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ (ABAC)

อ.โทนี่ มีประสบการณ์ในการทำงานกับบริษัทข้ามชาติอย่างเช่น IBM , Schneider Electric , Huawei Technologies, Veeam software , Zendesk, Infobip เป็นระยะเวลา 20 ปี ในตำแหน่งพนักงานขาย และผู้บริหารด้านการขาย ปัจจุบัน อ.โทนี่เป็นกรรมการผู้จัดการของบริษัท ทีม ซัคเซส จำกัด <https://teamsuccess.co.th/> บริษัทแรกในไทยที่เป็น B2B Sales Agency ที่ให้บริการด้านการขายครบวงจร (End to End Solution) ตั้งแต่การหาสืด บริการทำนัดประชุม บริการ outsource tele sales จัดฝึกอบรม Soft skill ด้านการขายและด้านธุรกิจ รวมถึงเป็นที่ปรึกษาด้านธุรกิจ

อ.โทนี่ มีประสบการณ์การทำสมาธิแบบเจริญสติในพุทธศาสนามากกว่า 10 ปี และได้ตัดสินใจเป็น "**Certified Silva Method Instructor in Thailand**" เมื่อปี พ.ศ. 2567 เนื่องจากอ.โทนี่ต้องการใช้ความรู้นี้เพื่อสร้างการเปลี่ยนแปลงเพื่อชีวิตที่ดีขึ้นของคนไทยในการใช้สมาธิในสายของงานวิชาชีพ และการใช้ญาณหยั่งรู้ (Intuition) เพื่อใช้ในการแก้ไขปัญหา การตัดสินใจในหน้าที่การงาน อ.โทนี่มีเป้าหมายการสอนด้านสมาธินี้ ให้กับคนไทยมากกว่า 10,000 คนภายในไม่กี่ปีข้างหน้า

หลักสูตรฝึกอบรมหลักที่อ.โทนี่ได้ฝึกอบรม In-house เช่น

- Unlock 10X Sales Success : ปลดล็อกยอดขายทะยาน 10 เท่า
- Unlock your Problem Solving & Decision Making ปลดล็อกการแก้ไขปัญหา และการตัดสินใจ
- Secret of Millionaire Consultative Sales Closure : ความลับของนักปิดการขายเชิงที่ปรึกษารายได้หลักล้าน
- Unlocking Your Full Potential for Infinity Money: ปลดล็อกศักยภาพสู่รายได้แบบไร้ขีดจำกัด

Platform คอร์สสอนออนไลน์ ที่เชิญอาจารย์โทนี่ไปถ่ายทอดวิดีโอคอร์สการสอน

SkillLane ปลดล็อกยอดขาย ทะยาน 10 เท่า <https://www.skilllane.com/courses/Unlock-10x-Sales-Success>

SkillLane รายได้หลักล้านด้วยการปิดการขายทางโทรศัพท์ <https://www.skilllane.com/courses/Make-Million-Income-on-the-Phone>

SkillLane คอร์ส "ความลับของนักปิดการขายเชิงที่ปรึกษา (The Secret of 10x Consultative Sales Closure)"

- <https://www.skilllane.com/courses/the-secret-of-10x-consultative-sales-closure>



ปลดล็อกยอดขาย ทะยาน 10 เท่า
(Unlock 10x Sales Success)



ศุภกร บุญเจือ (อาจารย์โทนี่)
กรรมการผู้จัดการ บริษัท Team Success
จำกัด เชี่ยวชาญด้านการขายที่มี...



สร้างรายได้หลักล้านด้วยการปิดการ
ขายทางโทรศัพท์ (Make Million...



ศุภกร บุญเจือ (อาจารย์โทนี่)
กรรมการผู้จัดการ บริษัท Team Success
จำกัด เชี่ยวชาญด้านการขายที่มี...



ความลับของนักปิดการขายเชิงที่
ปรึกษา (The Secret of 10x...



ศุภกร บุญเจือ (อาจารย์โทนี่)
กรรมการผู้จัดการ บริษัท Team Success
จำกัด เชี่ยวชาญด้านการขายที่มี...



พบกันหนังสือแปลภาษาไทย
โดย ศุภกร บุญเจือ ภายในปี 2024 นี้



หนังสือขายดีหมวดบริหารที่นักธุรกิจ นักขายทุกคน
ต้องอ่านเพื่อเพิ่มทักษะด้านการขาย และยอดขาย

Testimonial & Review from students

<https://sellingsuccess.co/testimonial/>

From บริษัท ยู ฟืด ฟิตเนส คลับ จำกัด https://youtu.be/c-wwLQyO91g?si=QYPAWQMd8msKk_t

From CKD Thailand <https://youtu.be/ntN-GUGh2Jc?si=YRm4vDbhbuj-gGTG>

From Ball Technic (Thailand) https://youtu.be/fKlzl8laxOI?si=vXsoFrt2r_NJUxd

From SCG Future Energy https://youtu.be/N4rS7QgR9f4?si=GG72PvRL2DVtiW_u

From Exotic Food Public Company Limited <https://youtu.be/11NBKFNY-N8>

From AJ E-Commerce <https://youtu.be/ckZhFshoSTk?si=80kftR-Hj9Ro2xPB>

From Humanica , Tigersoft https://youtu.be/o51ZOBnL_EM

From บริษัท สามร่ำโปรดัคส์ฟู้ด <https://youtu.be/0SrKsBtAWNw>

From Rocket Digital https://youtu.be/RUa_dVgH1Gs

From Zipevent , Seekster , Precise Corporation <https://youtu.be/ifZW5OTi55g>

From True IDC <https://youtu.be/TMIXHfCYdbo?si=PAfsiau6Ntws0Rjl>

From J.I.B. Computer Group https://youtu.be/ojMcgt3PD_Q

From Retail Corporate Company <https://youtu.be/OGrAZW5lhQ4?si=mYjxAHIVOD2gog-Q>

From บริษัท กู๊ดวิล อะโกร จำกัด <https://youtu.be/juIOC7i8tCM?si=OgcVdwfE7SIXMa6y>

From ภัทรเฮ้าส์ แอนด์ พร็อพเพอร์ตี้ <https://youtu.be/CEbbNsac6iw?si=ukUfTvZkieH8UOfh>

From ชนะสุ พร็อพเพอร์ตี้ https://youtu.be/r_i7G043dD0?si=FeAeDe2CFnm95318

"ผมมั่นใจว่าถ้าทีมงานผมนำเทคนิคของอาจารย์ที่สอนไปใช้ ภายใน 2-3 เดือน ยอดขายจะเพิ่มขึ้นแน่นอน"

คุณ ขวัญชัย ทองเกลี้ยง ผู้จัดการฝ่ายขาย Precise Corporation Public Company Limited

"ผมอยากให้พนักงานมีทักษะการขายที่ดีมากขึ้น จึงได้เชิญอาจารย์ที่มาให้ความรู้ในเรื่องของ mindset ในการทำงานขายที่ถูกต้องสำหรับโลกธุรกิจยุคใหม่ มีวิธีเปิดบทสนทนากับลูกค้าอย่างมืออาชีพทั้งในการคุยกับผู้ใช้งานองค์กร และคุยกับตัวแทนจำหน่ายของเรา วิธีการสื่อสาร สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า ซึ่งอาจารย์ก็ได้แนะนำวิธีการเล่าเรื่องแบบ story telling ซึ่งดีมากครับ และเทคนิคการปิดการขายอีกหลายแบบ รวมถึงมีการ workshop เหตุการณ์สมมุติในการคุยกับลูกค้าจริง ทำให้รู้ถึงข้อบกพร่องของแต่ละคน และนำไปแก้ไขได้ถูกต้อง"

หลังเรียนจบแล้ว อาจารย์ก็ให้สร้าง line group ขึ้นเพื่อส่งเนื้อหาการสอน และให้พนักงานขายได้ถามเพิ่มเติมอีกด้วยครับ ทำให้ผมมั่นใจได้ว่า พนักงานจะได้นำความรู้ไปปฏิบัติให้เกิดผลลัพธ์ได้ดีกว่าแต่ก่อนครับ"

คุณมุนินทร์ ปฐมอารีย์

ผู้จัดการแผนกขาย บริษัท เอสซีจี พีวเจอร์ เอนเนอร์จี้ จำกัด

“ผมอยากให้พนักงานขายมีทักษะความรู้ด้านการขายที่ทันสมัยมากขึ้น เลยได้เชิญอาจารย์โทนี่ ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญด้านการขายตัวจริง โดยเฉพาะการขายองค์กรแบบ B2B มาสอนทีมงานของผม ซึ่งอาจารย์ได้แชร์ความรู้หลายอย่างที่ประโยชน์มาก เช่น วิธีการเปิดบทสนทนากับลูกค้าอย่างถูกต้อง เทคนิคในการนำเสนออย่างไรให้ลูกค้าไม่น่าเบื่อ การติดตามงานลูกค้าหลายแบบ และเทคนิคปิดการขาย

Workshop ของอาจารย์โทนี่ ทำให้ผมได้ทราบถึงข้อที่ควรปรับปรุงของพนักงานขายในบางอย่างที่ผมไม่ได้สังเกตเจอจากการทำงานกับเซลล์ที่ผ่านมาด้วย ทำให้ผมรู้ถึงทักษะของเซลล์ที่ยังขาดอยู่ จะได้นำความรู้จากการฝึกอบรมครั้งนี้ไปใช้ได้ดียิ่งขึ้น และเพื่อใช้ในการเพิ่มยอดขายของเราที่วางแผนเอาไว้ในปีนี้นะครับ”

คุณชัยฉิววรรณ คำสัตย์

กรรมการผู้จัดการ บริษัท บอล เทคนิค (ประเทศไทย) จำกัด

"ปู่กได้เรียนคอร์สอาจารย์โทนี่ เคล็ดลับปิดการขายรายได้ 10 เท่า ซึ่งอาจารย์ได้สอนเคล็ดลับใหม่ๆที่ทีมขายเองยังไม่เคยรับรู้มาก่อน ซึ่งอาจารย์มีทริคดีๆมาสอนพวกเราค่ะ รู้สึกดีใจมากๆที่ได้เรียนกับอาจารย์ค่ะ"

คุณ รัญชนก สุวรรณภักดี (ปู่ก)

ฝ่ายขายในประเทศ - บริษัท เอ็กซ์ติค ฟู้ด จำกัด (มหาชน)

“ทีมงานผมต้องการทักษะด้านการขายเพิ่มเติม โดยเฉพาะเรื่องการโทร cold call การปิดการขาย และสานต่อธุรกิจกับลูกค้าเก่า จึงได้ให้อาจารย์โทนี่มาสอนทีมงานขายของเราในแผนก AJ

E-Commerce และแผนก AJ EV BIKE ซึ่งหลังจบคอร์ส พนักงานขายของเราได้เทคนิคดีๆเพิ่มเติม เช่น การวางแผนการขาย การโทรหาลูกค้าใหม่ การติดตามงาน และการปิดการขาย อาจารย์โทนี่ยังมีนัดหมายกับทีมผู้บริหารของเราหลังฝึกอบรม เพื่อติดตามการเปลี่ยนแปลงของพนักงานขายอีกด้วยครับ”

คุณ ณรัช มิมนันท์

ผู้บริหาร บริษัท เอจ แอดวานซ์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)

“ดิฉันต้องการยกระดับทักษะการขายของทีมงานเพื่อให้สามารถก้าวไปสู่เป้าหมายที่ไกลกว่า จึงได้เลือกคอร์ส Unlock 10X Sales Success ของ Team Success ให้ทีมงานได้เรียนรู้และพัฒนาความสามารถ ทั้งการหาสินค้าใหม่ ๆ การเปิดบทสนทนาและการนำเสนออย่างมืออาชีพ ตลอดจนการติดตามความคืบหน้าของงานไปจนถึงการปิดการขาย ซึ่งอาจารย์โทนี่ได้ให้ความรู้ผ่านการบรรยายและการทำเวิร์กช็อปที่สนุกสนาน ที่สำคัญคือคอร์สนี้ได้ฝึกฝนการทำ account planning และการวิเคราะห์โครงการให้สามารถปิดการขายได้เร็วขึ้น ซึ่งเป็นประโยชน์ต่อทีมขายเป็นอย่างมากค่ะ”

Miss Thanaphorn Chaiwattanachai - Head of Commercial - True Internet Data Center

“ดิฉันต้องการหาวิทยากรเพื่อมาเพิ่มทักษะการขายให้ทีมงาน ซึ่งมีตั้งแต่ประสบการณ์น้อย ไม่เคยขายสินค้า IT ไปถึงพนักงานขายที่มีประสบการณ์ระดับหนึ่งที่ต้องการให้พวกเขาทำผลงานได้ดีมากขึ้น ซึ่งเราได้เลือกอาจารย์โทนี่มาสอนให้ความรู้เพื่อแก้ปัญหาการตามงานกับลูกค้าของเซลล์ยังทำไม่เป็น การ screen ลูกค้าที่ถูกต้อง วิธีการปิดการขายให้ได้มากขึ้น และอาจารย์โทนี่ยังดูแลพวกเราต่อ โดยมีกลุ่มไลน์ให้เซลล์สอบถามปัญหาหลังการสอนจบได้ภายใน 1 เดือนด้วยค่ะ”

คุณกุลยา เจนธัญญารักษ์

กรรมการบริษัท

บริษัท สยามเทค แอนด์ ดีเวลลอป จำกัด

“ผมได้วางแผนกับผู้บริหารที่จะปรับปรุงทักษะด้านการขายให้กับพนักงานขายที่หน้าร้านสาขาทั่วประเทศ เพราะเราอยากปรับปรุงทักษะด้านการขายบางอย่างให้พนักงาน เช่น การสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า การเข้าใจความต้องการของลูกค้า การสื่อสารกับลูกค้า การปิดการขาย

ผมจึงได้เชิญอาจารย์โทนี่มาสอนในหัวข้อ การขายเชิงที่ปรึกษา ความลับของนักปิดการขายรายได้ 10 เท่า ซึ่งอาจารย์โทนี่ได้แชร์ความรู้ทั้งในเรื่องของ Growth Mindset วิธีการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า และการสร้างความไว้วางใจให้เกิดขึ้น การฝึกด้านบุคลิกภาพ วิธีการสื่อสารพูดคุยกับลูกค้าอย่างมืออาชีพ การนำเสนอแบบเล่าเรื่อง story telling และการปิดการขาย โดยมีทั้งเนื้อหา มีกิจกรรมกลุ่ม และทำบทบาทสมมุติให้พนักงานได้ฝึกทำด้วย ซึ่งความรู้เหล่านี้ได้ช่วยให้ทีมงานขายของเรามีทักษะด้านการขายที่เพิ่มมากขึ้น และพวกเขาจะได้นำไปใช้ในการทำงานได้เป็นอย่างดีครับ”

คุณ สันติสุข เสนะ

HR Training Manager - J.I.B. Computer Group Company Limited

“ในฐานะที่พี่ชเป็นผู้จัดการดูแลทีมงานอยู่หลายคน การลงทุนเพื่อการฝึกอบรมพนักงานขายของเราให้หาลูกค้าได้เก่งขึ้น ปิดการขายได้เก่งขึ้นเป็นสิ่งที่คุ้มค่ามากค่ะ พี่ชกับทีม HR ได้เชิญอาจารย์โทนี่ ผู้มีประสบการณ์สูงด้านการขาย และได้ปรับเนื้อหาให้เข้ากับความต้องการทางธุรกิจของเราอย่างมาก คอร์สของอาจารย์ให้ทั้งเนื้อหา และมีการปฏิบัติแบบ work shop and role play ที่สนุกสนาน ซึ่งทีมงานของเรามีส่วนร่วมอย่างมากในกิจกรรมเหล่านี้

หลังการฝึกอบรม พี่ชได้เริ่มเห็นการเปลี่ยนแปลงในทางที่ดีขึ้นของทีมงาน ซึ่งความรู้ที่ได้จากการฝึกอบรมนี้ไม่เพียงเทคนิคการขาย แต่ยังรวมถึงการบริหารความสัมพันธ์กับลูกค้าด้วยค่ะ ซึ่งช่วยให้เรามีความสัมพันธ์ที่แข็งแกร่งขึ้นกับลูกค้าใหม่ และกับลูกค้าปัจจุบันของเรา ทำให้เราสามารถรักษายอดขายที่ดีในแต่ละเดือนได้

ขอบคุณอาจารย์โทนี่มากค่ะ”

คุณ กัญญาณัฐ ธีรานุพัฒนา (พี่ช)

Assistant Director of Sales Department - Master Control Co.,Ltd.

“ยู๋ยู่ได้เชิญอาจารย์โทนี่มาสอนในหลักสูตรอบรม ”ปิดยอดขายทะลุเป้าด้วยการขายเชิงที่ปรึกษายุคใหม่” ให้กับพนักงานขายในโครงการบ้านของเรา ยู๋ยู่เองมีประสบการณ์มา 9 ปี ก็รู้สึกฟัง อาจารย์แล้วได้เปิดทัศนคติการขายใหม่ๆ และมีเทคนิคนำไปต่อยอดได้เพิ่มขึ้น เพราะก็รู้สึกว่ามันผ่านๆ เราก็ยังเป็นนักขายระดับกลางไม่ได้เก่งมาก มาฟังอาจารย์ได้เทคนิคในการพูดปิดลูกค้ำทำให้มั่นใจมากขึ้นค่ะ เพราะที่ผ่านมาใช้ประสบการณ์ไม่เคยได้ฝึกอบรม

ยู๋ยู่และทีมงานจึงได้ความรู้หลายๆเลยในด้านการขาย เปิดมุมมองใหม่ๆให้กับทีมงาน ทำให้มีการพัฒนางานขายได้มากขึ้นต่อไป และความรู้ที่อาจารย์สอนในครั้งนี้จะช่วยให้ทีมงานเราปิดการขายโครงการบ้านได้มากขึ้นในอนาคตค่ะ”

**คุณ ศศภักค์ สุกุลเศรษฐ์ (ยู๋ยู่) ผู้จัดการฝ่ายขาย
บริษัท ภัทรเฮ้าส์ แอนด์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน)**

"บริษัทเราอยู่ในช่วงกำลังเติบโต ไม่ได้มีกระบวนการขาย กระบวนการทำงานที่เป็นระบบมากนักและการเติบโตแบบก้าวกระโดด ทำให้มีปริมาณบ้านในสต็อก ที่ก่อสร้างเสร็จ พร้อมให้ทีมงานเซลล์ขายให้ได้ตามเป้า ทำให้เราต้องคิดเรื่องการปรับกระบวนการขายเหล่านี้รวมทั้งพัฒนา ที่ขายให้กันทรนกันสมัยให้เหมาะกับกลุ่มลูกค้ำใหม่ และสมัยใหม่ หลังจากที่ผมเล่าปัญหาเรื่องนี้ให้คุณโทนี่ฟัง คุณโทนี่ได้ให้คำปรึกษาที่มีคุณค่า มีรายละเอียดที่ชัดเจน และเป็นประโยชน์ต่อทีมงานของเรา และสามารถนำไปใช้ผลจริงครับ"

**คุณ ศุภวัฒน์ รัตนธำรงกุล
กรรมการผู้จัดการ - บริษัท ชนะสุ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด**

อาจารย์โทนี่ได้ให้คำปรึกษาทางธุรกิจที่ดีมาก ทำให้ดิฉันได้เห็นมุมมองใหม่ๆในการทำธุรกิจและการบริหารทีมงานขายให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น และการฝึกอบรม Selling Success ทำให้มีการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมด้านการขายของทีมงานไปในทางที่ดีขึ้นหลังจากการฝึกอบรมได้ไม่นาน

คุณ สิริลักษณ์ พรหมพันธุ์ใจ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สตาร์ เมดิคัลไลน์ จำกัด

คอร์สสอนโทนี่สอนครบทุกขั้นตอน ละเอียด และมีเทคนิคเยอะ ที่ชอบคือ เทคนิคการติดตามงาน และ เทคนิคการนำเสนอ ได้นำไปปรับใช้เยอะเลยคะ รอยอดปังๆเลยค่า

**Khun Chonthicha Sangpan
CEO & Co-founder ที่ GROWTHai CDP & Marketing Automation**

ตัวอย่างของลูกค้าองค์กรที่.โทนี่ได้เข้าไปฝึกอบรม และเป็นที่ปรึกษาทางธุรกิจ



ช่องทางติดตาม อ.โทนี่

ติดต่อสอบถามรายละเอียดฟรีทอม 063-5989799

Email: tony@teamsuccess.co.th



Social Media รวมทุกช่องทางมีผู้ติดตามมากกว่า 20,000 คน

Facebook page สูตรสำเร็จการขาย โดยอาจารย์โทนี่ <https://www.facebook.com/mastertonysellingsuccess>

คลิปของอ.โทนี่ด้านการขายและธุรกิจ <https://www.youtube.com/@thesellingsuccess>

บทความของอ.โทนี่และคอร์สออนไลน์ด้านการขายและธุรกิจ <https://sellingsuccess.co/>

SkillLane คอร์สออนไลน์ ปลดล็อกยอดขาย ทะยาน 10 เท่า <https://www.skilllane.com/courses/Unlock-10x-Sales-Success>

SkillLane คอร์สออนไลน์ สร้างรายได้หลักล้านด้วยการปิดการขายทางโทรศัพท์

<https://www.skilllane.com/courses/Make-Million-Income-on-the-Phone>

Conicle คอร์สออนไลน์ ปลดล็อกยอดขาย ทะยาน 10 เท่า https://coniclex.com/course/1102/?is_coniclex=true

<https://www.tiktok.com/@sellingsuccess>

